



Démarrage

Démarrer et fermer
Présentation de la barre d'outils
Présentation de la fenêtre

Envois de messages

Créer un compte courrier
Écrire, adresser et envoyer un message
Créer une adresse dans le carnet d'adresses
Mettre en forme du texte
Les corrections orthographiques
Joindre un fichier

Gestion des messages

Lire un message
Lire et sauvegarder un fichier joint
Effacer un message

Répondre à un message

Répondre à un message
Transférer un message

Impression et organisation

Imprimer un message
Organiser les courriers
Déplacer le courrier

Ajouter des marques à vos messages

Classer ses messages

Classer les messages
Rechercher des messages
Règles de messagerie

Carnets d'adresses, sons et identités

Sauvegarder le carnet d'adresses
Ajouter de musique ou du son
Utiliser Outlook avec d'autres utilisateurs

Mise à jour le 01/12/2022

Microsoft Outlook Intermédiaire

Maîtriser l'application Outlook jusqu'à un niveau intermédiaire.

PREREQUIS :

- Connaître les bases de l'application de messagerie Outlook.

PUBLIC CONCERNE :

Tout public souhaitant se perfectionner à la messagerie Outlook.

MOYENS PEDAGOGIQUES

- Formation accessible en ligne
- Supports pédagogiques et techniques
- Documentations
- Études de cas concret
- Support multimédia (ex : module d'e-learning)
- Application Zoom / Teams

LIEUX, MODALITES :

- Inter
- Intra
- Les modules peuvent se dérouler sur le lieu de travail, à distance, ou un mixte des deux.

EFFECTIF PAR SESSION :

- Groupe de 4, Groupe de 6, Groupe de 8, Groupe de 10 et +
- Formation individuelle.

MATERIEL :

- Ordinateur portable équipé d'une webcam,
- Une connexion internet.
- L'application Zoom installée sur votre ordinateur



Les groupes de news

Paramétrage d'un serveur de news

Abonnement à un groupe de news

Lire les messages

Poster un message à un groupe

SUIVI D'ÉVALUATION :

- Rapports
- Compte-Rendu
- Feuilles de présence émargées par les stagiaires
- Attestation de fin de stage
- QCM
- Test
- Exercices
- Mise en situation
- Questionnaire d'évaluation de la formation

INTERVENANTS :

- Ilyo Touch Formations travaille avec un réseau de formateurs indépendants, identifiés et experts dans leur domaine de compétences et qui ont une vraie volonté de transmettre tous les outils dont vous aurez besoin au quotidien.



COUT DE LA FORMATION

Le coût de la formation est défini en fonction du stage, de la durée, et des objectifs définis avec l'apprenant. Le coût est également défini en fonction que nos formations soient dispensées en intra (chez le client), ou en formation Mixte (présentiel et FOAD), uniquement en FOAD, mais aussi la qualification de nos formateurs et du lieu de la formation.

Que ce soit en présentiel ou à distance, notre approche de la formation s'appuie sur une pédagogie pratique et personnalisée, chaque formateur adapte systématiquement sa prestation aux réalités des métiers des apprenants.

Systématiquement par le biais d'un entretien personnalisé le formateur cible les prérequis, les objectifs en amont afin de réduire le temps de découverte des besoins et ainsi être opérationnel dès le démarrage de la formation. Les programmes de formation présents sur le site internet servent de base, ils sont réadaptés aux besoins. Nos formateurs sont sélectionnés sur 6 critères :

- L'expérience
- Les qualifications
- La pédagogie
- La disponibilité
- Le choix des supports pédagogiques
- L'adéquation entre le parcours du formateur et les besoins de l'apprenant

FORMATION SUR MESURE

Selon votre besoin et le programme sur mesure dédié à votre formation vous avez la possibilité de choisir le type d'apprentissage qui vous convient le mieux :

En face à face

Une formation ciblée et individualisée qui permet d'optimiser l'apprentissage. Le professeur est à l'entière disposition du participant, pour un cours à 100% sur mesure afin de progresser plus rapidement. Le professeur utilise autant que possible les documents professionnels du participant.

En groupe

Les apprenants profitent d'un professeur pour répondre de la façon la plus efficace à leurs besoins, mettre l'accent sur leur potentiel.

